



Ecole du groupe CCIV

# DUT Techniques de commercialisation



VENTE  
MARKETING

## Le diplôme

Le diplôme DUT Techniques de commercialisation est délivré à l'issue d'un contrôle continu, au terme des deux années de formation, dont une effectuée à temps plein et une seconde effectuée en contrat d'apprentissage, avec une alternance école-entreprise.

Le DUT Techniques de commercialisation est un diplôme de l'IUT de Mantes-en-Yvelines préparé par la voie de l'apprentissage en partenariat avec l'ITEVEC, école de la CCI de Versailles Val-d'Oise / Yvelines.

## Les objectifs de la formation

*Préparer de futurs professionnels dont le cœur de métier est le commerce, en développant des compétences variées qui leur permettront d'évoluer vers des fonctions commerciales, de management, de communication et de marketing.*

## Contact

Felipe Flores  
Responsable Département  
Techniques de  
Commercialisation  
(IUT de Mantes-en-Yvelines)  
01 30 98 13 56  
felipe.flores@uvsq.fr

Karine BRIET  
Chargée relations entreprises  
(ITEVEC/CCI de Versailles)  
01 39 04 27 76  
itevec@versailles.cci.fr

## ITEVEC

26 ter, rue d'Hennemont  
78100 Saint-Germain-en-Laye  
01 39 04 27 78  
www.itevec.com

## Perspectives professionnelles

- Conseiller commercial
- Chargé de communication
- Chef de rayon
- Assistant département marketing
- Chef de produit
- Chargé de clientèle
- Responsable développement des ventes

## Secteurs d'activité

- Le titulaire du diplôme pourra exercer ses compétences dans des :
- Entreprises de production ou de distribution de biens ou de services (vente aux intermédiaires, aux prescripteurs et aux utilisateurs), en vente en face à face et à distance
  - Services commerciaux d'entreprises de production et de services, points de vente
  - Ou dans le cadre de partenariats avec de grandes entreprises nationales

## Nos partenaires

- Carrefour
- Peugeot

## Déroulement de la formation

- La formation se déroule en 1 an classique à l'IUT, plus 1 an en apprentissage sur le mode d'alternance école-entreprise :
- 3 jours à l'IUT de Mantes-en-Yvelines
  - 2 jours en entreprise (présence en entreprise à temps complet à partir du mois d'avril jusqu'au mois d'août)

## Conditions légales

- Etre âgé de moins de 26 ans
- Conclure un contrat d'alternance avec un employeur agréé ou habilité

## Modalités d'inscription

Après étude du dossier, tests et entretien de motivation

## Pré-requis

- Avoir validé les 2 semestres de 1<sup>ère</sup> année

## Rémunération et contrat de travail

Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail de type particulier par lequel un employeur s'engage, outre le versement d'un salaire, à assurer à un jeune travailleur une formation professionnelle méthodique et complète, dispensée pour partie en entreprise et pour partie au CFA.

Sous réserve de dispositions conventionnelles ou contractuelles plus favorables, l'apprenti

perçoit un salaire dont le montant varie en fonction de son âge et de sa progression dans le ou les cycles de formation faisant l'objet de l'apprentissage. Cette rémunération est calculée sur un pourcentage du SMIC variable de 25% à 78%.

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat d'apprentissage.

(source dictionnaire permanent social 2008)

**Cette formation est également accessible dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.**

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat de professionnalisation.



### Programme de la formation

Découverte de l'environnement professionnel :

- Economie générale
- Organisation de l'entreprise
- Projets tutorés...

Outils de développement personnel :

- Bureautique
- Mathématiques appliquées
- Projet personnel et professionnel

Analyse mercatique :

- Analyse des marchés
- Techniques de gestion

Relation commerciale :

- Langages et communication
- Vente et distribution
- Négociation
- Mercatique

### Exemples de travaux confiés en entreprise dans le cadre de l'apprentissage

- Prospection, négociation, vente
- Proposition d'offre commerciale
- Gestion de clientèle
- Réalisation d'une enquête de satisfaction clients
- Réponse à des appels d'offres
- Réalisation d'études de marché
- Création d'un site Internet
- Elaboration d'une documentation commerciale

### Poursuite d'études envisageable

- Licences professionnelles
- Certaines écoles de commerce

Tout sur les écoles  
du groupe CCIV

[www.ecoles.versailles.cci.fr](http://www.ecoles.versailles.cci.fr)